



Nouveauté
2^{ème} année
ouverte également
en apprentissage

BTS MCO

Management Commercial Opérationnel

L'admission en MCO

La formation est ouverte aux bacheliers issus des bacs généraux, technologiques ou professionnels, après analyse du dossier.

De mi-janvier à mi-mars, vous devez saisir vos vœux sur :

<https://www.parcoursup.fr/>

Points forts du Pôle d'Enseignement Supérieur :

- Une préparation aux métiers du commerce et du management ;
- Un partenariat avec des entreprises locales (stages, visites, rencontres avec des professionnels, semaine création de l'entreprise) ;
- Un accompagnement des étudiants dans l'élaboration de leur projet professionnel (via les stages et la poursuite d'études) ;
- Préparation au TOEIC (option) ;
- 14 à 16 semaines de stages en entreprise réparties sur les deux années de formation ;
- Des formations allant du L1 au L3 ;
- Admission possible jusqu'à début octobre (sous conditions).

Cette formation est éligible aux bourses sur critères sociaux :
messervices.etudiant.gouv.fr



Pôle d'Enseignement Supérieur - UFA

www.saintthomasdaquin.org

80, rue de la Boule - 61100 FLERS
Tél : 02 33 64 90 79 - bts@sta-flers.fr



Une formation centrée sur le Management Opérationnel des Unités Commerciales

Des compétences cœur de métier :

- Développement de la relation client et vente conseil
6 heures par semaine
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
5 à 6 heures par semaine
- Gestion opérationnelle
4 heures par semaine
- Management de l'équipe commerciale
4 heures par semaine

Des fondamentaux :

- Culture Générale
2 heures par semaine
- Anglais : 3 heures par semaine
- Culture Economique Juridique et Managériale
4 heures par semaine
- Options : LV2 : Espagnol
ou Allemand
- Préparation au TOEIC

Au PES STA, le BTS MCO vous permettra ...

- De découvrir l'environnement professionnel de l'unité commerciale en lien avec nos partenaires locaux (stages).
- D'acquérir des compétences et d'améliorer sa connaissance du milieu professionnel.
- De développer vos qualités d'échange, d'entraide et de prise d'initiative.

Poursuite des études :

(avec 120 ECTS)

◆ En Licence Professionnelle et Bachelor

(bac+3)

Ex : Marketing management / communication digitale / banque assurance...

◆ En Master

(bac+5)

Ex : Ecole Supérieure de Commerce, Université, Institut d'Administration des Entreprises

Entrée dans la vie active :

Les postes auxquels vous pouvez accéder :

Dès l'obtention du BTS,

- Conseiller de vente et de service
- Second de rayon
- Manager adjoint
- Chargé de clientèle
- Community Manager

Avec expérience,

- Chef de ventes
- Responsable e-commerce
- Responsable de drive
- Manager de rayon
- Responsable de secteur

**Vous avez le goût du challenge, vous aimez le contact avec les clients,
vous êtes motivés : REJOIGNEZ-NOUS**

